

Elaboração de Projetos para Captação de Recursos



Andréa Gregório





CARREIRA

EXAME NA COP28

EXAME IN

INTELIGÊNCIA

Home > Colunistas > Regina Esteves

Empresas destinam mais de R\$ 4 bilhões em investimentos sociais no país em um ano

As empresas monitoradas pelo Benchmarking do Investimento Social Corporativo da Comunitas investiram 0,80% do lucro bruto em 2022, alta em relação a 2021

E a concorrência?!?

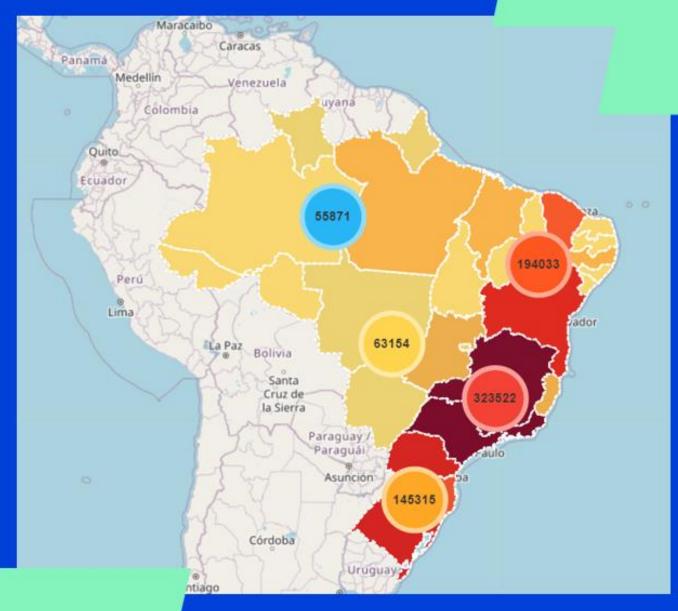
OSCs no Brasil

Total: 815.676

Mato Grosso do Sul

11.383

IPEA - Novembro/2020



Fonte:

https://mapaosc.ipea.gov.br/mapa

O projeto foi reprovado. Por quê?







- Falta de alinhamento com os objetivos do financiador;
- Plano de sustentabilidade fraco a longo prazo;
- Falta de embasamento teórico e justificativa;
- Ausência de monitoramento e avaliação;
- Formatação e apresentação inadequadas;
- Documentação;
- Comunicação amadora, sem constância;
- Falta de clareza na descrição dos resultados e impacto social.



Captar é preciso!!!





Planejamento

1

Planejar envolve um processo de fazer escolhas e tomar decisões prévias, reduzindo as incertezas e aumentando a probabilidade de alcance dos objetivos, desafios e metas. (Oliveira, 2010)

"SE VOCÊ NÃO SABE PARA ONDE QUER IR, QUALQUER CAMINHO SERVE" (Lewis Carroll, Lewis. Alice no país das maravilhas.)

Projeto

É um planejamento, estruturado em etapas, que visa demonstrar a viabilidade de uma proposta de solução para uma situação identificada.

É a **organização e documentação das decisões**tomadas durante o processo, esclarecendo o como
chegar aos resultados planejados.

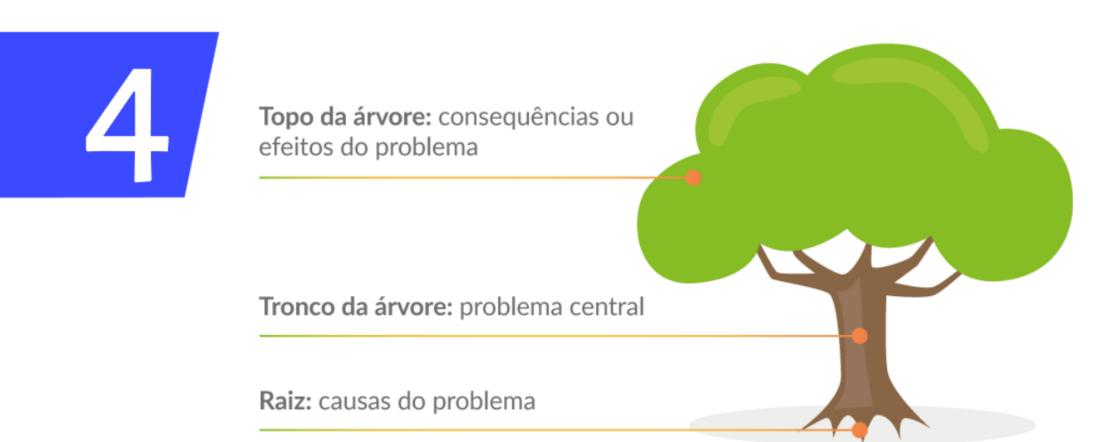
Por onde começar?

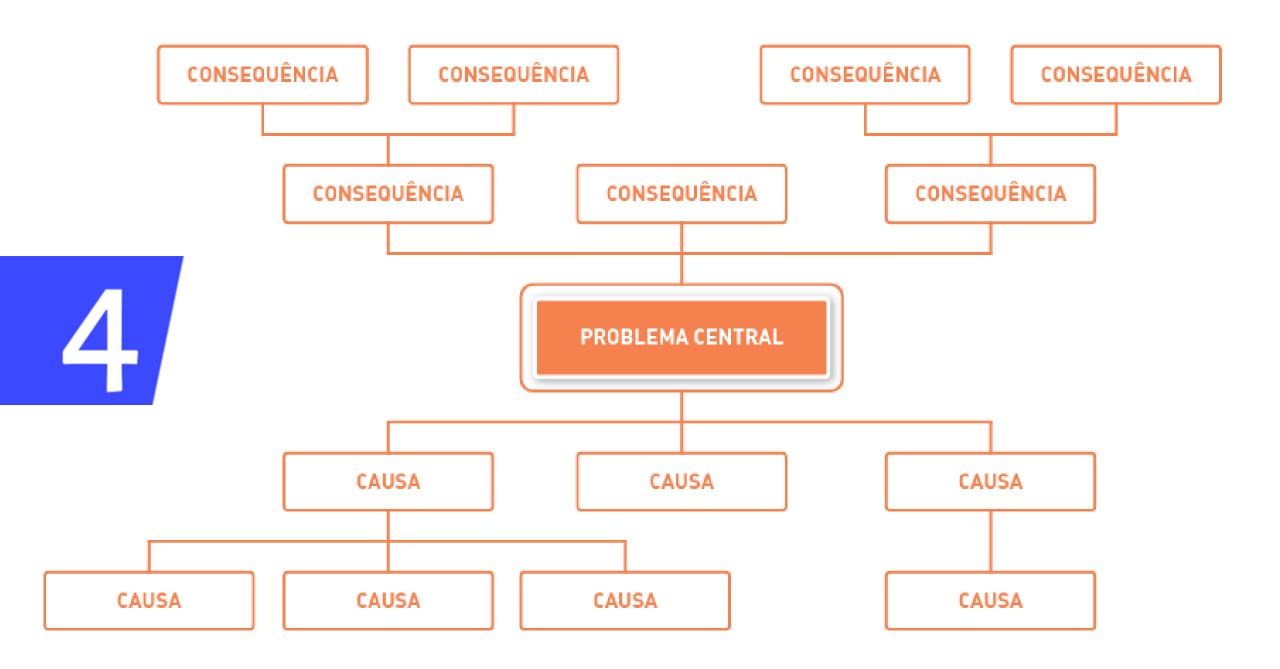
3

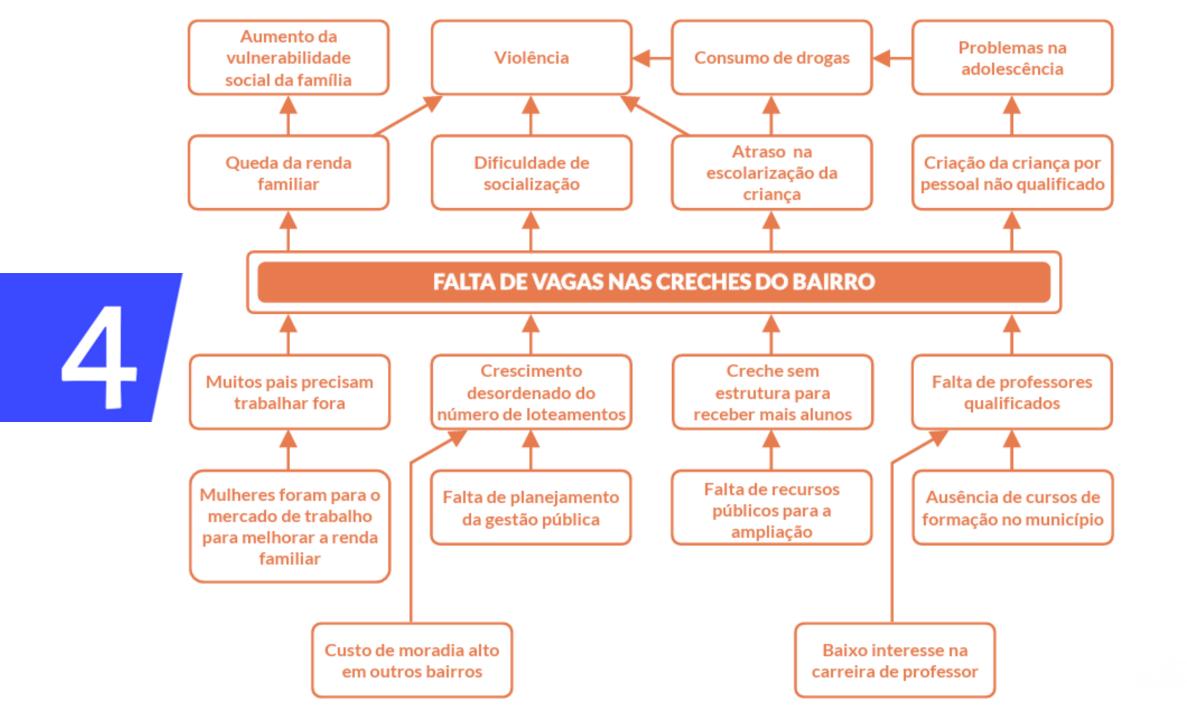
Definindo o foco de intervenção.

COMO?

Diagrama da Árvore de Problemas







Matriz de Priorização - GUT

5

GRAVIDADE	Representa o impacto do problema na situação atual.
URGÊNCIA	Representa o prazo em que o problema precisa ser resolvido.
TENDÊNCIA	Representa o potencial de progressão do problema se nada for feito.

PROBLEMAS IDENTIFICADOS	PONTUAR DE 1 A 5 PARA CADA CRITÉRIO			SOMA
	GRAVIDADE	URGÊNCIA	TENDÊNCIA	DOS 3 CRITÉRIOS

PARCEIROS CHAVE



Quais as parcerias necessárias para criar de valor do nosso

ATIVIDADES CHAVE



Quais as atividades mais importantes para colocar o projeto para funcionar?

RECURSOS CHAVE



Quais recursos são necessários para o

PROPOSTA DE VALOR



para os nossos clientes/ beneficiários? Quais problemas dos

O que estamos oferendo

nossos clientes/ beneficiários estamos ajudando a resolver?

CANAIS DE **RELACIONA-MENTO**



Que tipo de relacionamento queremos estabelecer com os clientes? Como este relacionamento está integrado ao projeto e sua continuidade?



Para quem nosso projeto está criando valor?

Quem são os clientes/ beneficiários mais importantes?

SEGMENTO

BENEFICIÁRIOS)

CANAIS DE DISTRIBUI-CÃO



Quais canais de comunicação, distribuição e venda usaremos para levarnosso projeto e sua proposta de valor aos clientes/beneficiários?

ESTRUTURA DE CUSTOS



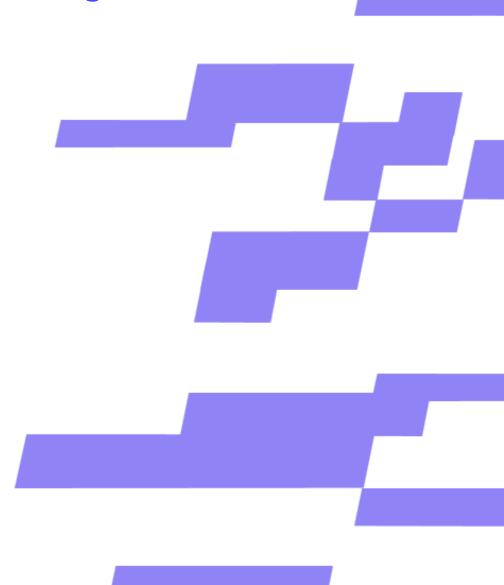
FONTES DE RECEITA



Estrutura Básica de Projeto

6

- L. Título
- 2. Sumário executivo
- 3. Proponente
- 4. Histórico da Instituição
- 5. Equipe
- 6. Objetivos
- 7. Justificativa
- 8. Público-alvo
- 9. Plano de trabalho
- 10. Cronograma físico e financeiro
- 11. Indicadores de avaliação de resultados



OBJETIV S DE DESENVOLVIMENTO SUSTENTÁVEL





































PITCH

7

Qual é a oportunidade/problema que atende?

Qual é o público-alvo que o projeto atende ou beneficia?

Qual é a ideia central do projeto (proposta de valor)?

Como será feito?

Qual é a proposta (quanto precisa arrecadar?)

Para que será alocado esse recurso?

Resultado esperado:

PROJETO QUE FALE POR VOCÊ

PROPÓSITO

CRIATIVIDADE

FLEXIBILIDADE

CONSTÂNCIA

RESULTADOS

Captar é preciso,

SEMPRE!!





